





CAPACITACIÓN



MÓDULO:

Costos

RELATOR:

Vito Alberti V

La importancia del costo en una actividad comercial

1	Permite poner precio
2	Ayuda a tomar decisiones
3	Se puede determinar cuanto ganar

Los costos se dividen en:

Costos Fijos

Son los costos que tengas o no actividad debes pagar igual

Costos Variables

Son los costos que no se producen si no hay actividad

COSTO TOTAL = COSTO FIJO+COSTO VARIABLE

ARRIENDO	COSTO FIJO
BOLSAS PLASTICAS	COSTO VARIABLE
SUELDOS	COSTO FIJO
MATERIAS PRIMAS	COSTO VARIABLE
CONTADOR	COSTO FIJO
ENERGIA LUZ - AGUA	COSTO FIJO COSTO VARIABLE

CUANDO DEFINO COSTOS, DEBO TENER EN CUENTA TODOS

PATENTE
SUELDOS
IMPOSICIONES
ARRIENDO
ELECTRICIDAD
AGUA
CONTRIBUCIONES
HORAS EXTRAS
CONTADOR
MOVILIZACION
FLETES
MANTENCIONES

UNIDADES DE MEDIDA

KILO	1.000 GRAMOS	QUINTAL 50 KILOS TONELADA 1.000 KILOS
METRO	100 CMS	KILOMETRO 1.000 METROS
LITRO	1.000 C.C	1 METRO CUBICO 1.000 LITROS
UNIDAD	1	1 DOCENA 12 UNIDADES

LOS COSTOS SIEMPRE DE CALCULAN NETOS

LOS PRECIOS SE DESGLOSAN

NETO
IVA
BRUTO

NETO: ES EL COSTO SIN IMPUESTO

IVA: ES EL IMPUESTO AL VALOR AGREGADO EQUIVALE AL 19% DEL VALOR NETO

BRUTO: ES LA SUMA DEL NETO MAS EL IVA

NETO = BRUTO/ 1,19

IVA = NETO X 0,19

BRUTO = NETO + IVA

SI EL BRUTO DE LA FACTURA ES $ 25.000
CALCULAR EL NETO Y EL IVA

RESULTADO: NETO $ 21.008
IVA $ 3.992

SI EL VALOR NETO ES $ 45.996, CALCULAR EL IVA Y BRUTO

RESULTADO: IVA $ 8.739
BRUTO $ 54.735

$$Bruto = Neto + neto * 0,19$$

$$Bruto = Neto(1 + 0,19)$$

$$Bruto = Neto(1,19)$$

$$\frac{Bruto}{1,19} = Neto$$

COSTO UNITARIO

PARA CALCULAR EL COSTO DE UN PRODUCTO SE DEBE TOMAR EL VALOR NETO Y DIVIDIR POR EL TOTAL DE LAS UNIDADES COMPRADAS PARA SABER EL PRECIO UNITARIO

SI EL SACO DE HARINA ME CUESTA $ 80.000 BRUTO CUAL ES EL COSTO DE UN KILO, SI EL SACO TRAE 50 KILOS

RESPUESTA : $ 1.345 VALOR NETO

CUANDO PRODUZCO DEBO DETERMINAR EL COSTO DE TODOS LAS MATERIAS PRIMAS E INSUMOS QUE CONTIENE LA RECETA Y DIVIDIRLOS POR LAS UNIDADES PRODUCIDAS.

COSTO UNITARIO= COSTO DE LA RECETA / UNIDADES PRODUCIDAS

ANTICUCHOS 20 UND.

1 KILO HUACHALOMO
1 CEBOLLA
1 PIMENTON
2 KILOS CARBON
6 CHORIZOS

PRECIOS BRUTOS

- KILO HUACHALOMO $ 4.820
- 1 KILO CEBOLLA $ 600 (5 UND.)
- PIMENTON $ 500
- CARBON $ 1.500 (2 KILOS)
- CHORIZO $ 3.500 KILO (8 UND:)

PRODUCTO	PRECIO BRUTO	FORMULA A APLICAR	VALOR UNITARIO NETO
HUACHALOMO	$4.820	SE DIVIDE POR 1,19	$4.050
CEBOLLA	$600	SE DIVIDE 1,19 SE DIVIDE POR 5	$101
PRIMENTON	$500	SE DIVIDE 1,19	$420
CARBON	$1.500	SE DIVIDE 1,19	$1.261
CHORIZO	$3.500	SE DIVIDE 1,19 SE DIVIDE 8 SE MULTIPLICA POR 6	$2.206
TOTAL	$10.920		$8.038

EL RESULTADO SE DIVIDE POR 20 = $ 402

COSTOS FIJOS

PARA CALCULAR EL COSTO FIJOS,
DEBEMOS DIVIDIRLOS POR UNA ESTIMACIÓN
DE LAS UNIDADES VENDIDAS O PRODUCIDAS
AL MES O DIARIO

EJEMPLO:

SI LA PATENTE POR LA VENTA DE ANTICUCHOS ES $ 20.000, DEBERE DIVIDIRLA POR LOS DIAS DE FIESTAS PATRIAS 3 DÍAS POR LO QUE TENEMOS $ 6.667 DIARIOS Y SI ESPERO VENDER 100 ANTICUCHOS DIARIOS EL COSTO FIJO SERA $ 67.

POR LO QUE EL COSTO TOTAL DE LOS ANTICUCHOS
$ 402 COSTO VARIABLE + $ 67 COSTO FIJO = $ 469

PRECIO DE VENTA

PRECIO DE VENTA = COSTO TOTAL+ MARGEN DE CONTRIBUCION

MARGEN DE CONTRIBUCION ES LO QUE QUIERO GANAR

SE DEFINE NORMALMENTE COMO UN PORCENTAJE SOBRE EL COSTO TOTAL.
10% - 20% - 30% - 100%

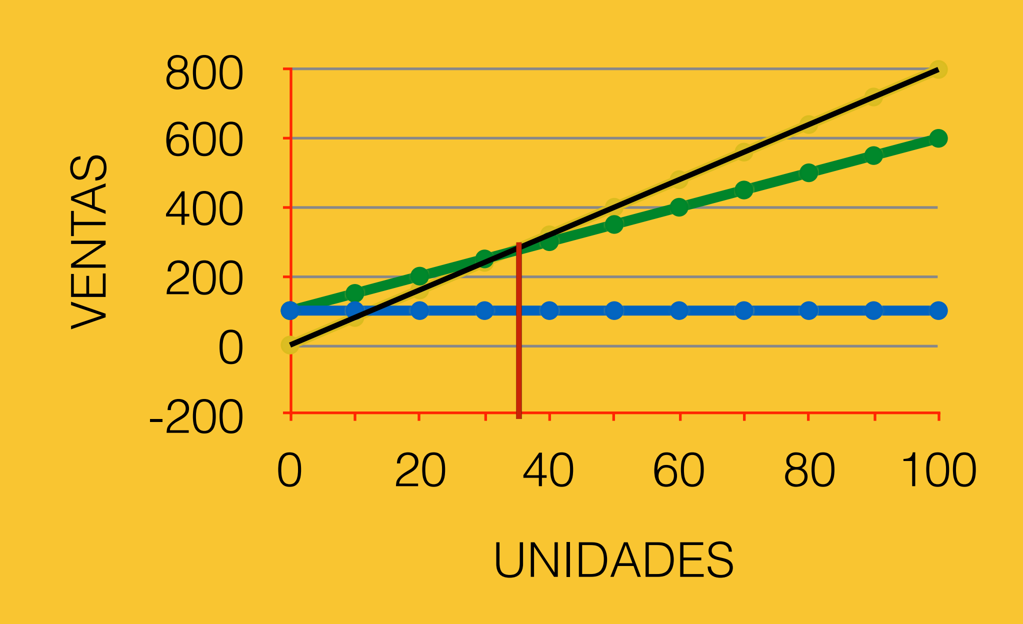
PUNTO DE EQUILIBRIO

ES CUANDO LAS VENTAS CUBREN TODOS LOS GASTOS

UNIDADES = $\dfrac{\textbf{COSTOS FIJOS}}{\textbf{PRECIO VTA UNIT - COSTO VARIAB.UNIT}}$

EJEMPLO:
COSTO FIJO $100
COSTO VARIABLE UNT $ 5
PRECIO VENTA $ 8

PTO. EQUILIBRIO 34 UNIDADES



CALCULOS DE MANO DE OBRA

SE DEBE CONSIDERAR PARA EL COSTO TODO LOS GASTOS QUE SE INCURREN PARA TENER UN TRABAJADOR

SUELDO BASE
IMPOSICIONES
SEGURO DE CESANTIA
APORTE PATRONAL (SEGURO DE INVALIDEZ)
MOVILIZACIÓN
COLACIÓN
BONOS DE PRODUCCIÓN Y OTROS
VACACIONES
ROPA DE TRABAJO

CALCULOS DE MANO DE OBRA

COSTO DIARIO= REMUNERACION TOTAL/ 22 DIÁS

COSTO POR HORA= GASTO DIARIO/ Nº HRS. DIARIAS

COSTO POR UNIDAD= REMUNERACION TOTAL/ Nº UNIDADES

SI CONTRATO UN TRABAJADOR Y LE PAGO $ 450.000 MENSUAL Y UN BONO DE MOVILIZACIÓN DE $ 30.000 MENSUAL, EL APORTE PATRONAL ES DE UN 2,36% Y EL SEGURO DE CESANTIA 2,4%

EL TRABAJADOR TRABAJA DE LUNES A SABADO Y PRODUCE 1.000 ARTICULOS DIARIOS

¿CUAL ES EL COSTO DE MANO DE OBRA POR UNIDAD?

REMUNERACIÓN MENSUAL	=	$ 450.000
BONO DE MOVILIZACIÓN	=	$ 30.000
APORTE PATRONAL 450.000 x 2,36%	=	$ 10.620
SEGURO CESANTIA 450.000 x 2,4%	=	$ 10.800
TOTAL REMUNERACION MENSUA	**=**	**$ 501.420**

COSTO DIARIO = $ 501.420/ 24 = $ 20.893

COSTO MANO OBRA POR UNIDAD= $ 20.893/ 1000 = $ 21

PUNTO DE EQUILIBRIO

ES CUANDO LAS VENTAS CUBREN TODOS LOS GASTOS

$$\text{UNIDADES} = \frac{\text{COSTOS FIJOS}}{\text{PRECIO VTA UNIT - COSTO VARIAB.UNIT}}$$

PERMITE SABER CUAL ES LA CANTIDAD MINIMA QUE TENGO QUE VENDER

DEL EJEMPLO DE LOS ANTICUCHOS

EL COSTO VARIABLE ES $ 402

SI LA PATENTE POR LA VENTA DE ANTICUCHOS ES $ 20.000, CONTRATAREMOS 2 PERSONAS POR $ 50.000 CADA UNA LOS TRES DÍAS (SIN CONTRATO) Y EL FLETE ES $ 20.000 LOS DIAS DE FIESTAS PATRIAS SON 3 DÍAS Y SI ESPERO VENDER 100 ANTICUCHOS DIARIOS.

¿DETERMINAR EL COSTO FIJO?

¿CALCULAR EL PUNTO DE EQUILIBRIO?

SI EL PRECIO DE VENTA ES $ 1.500 PESOS

$$\text{UNIDADES} = \frac{\text{COSTOS FIJOS}}{\text{PRECIO VTA UNIT - COSTO VARIAB.UNIT}}$$

PATENTE = $ 20.000
MANO DE OBRA = $ 100.000
FLETE = $ 20.000
TOTAL COSTO FIJO = $ 140.000

COSTO DIARIO = $ 140.000 / 3 = $ 46.667

COSTO FIJO UNITARIO = $ 46.667 / 100 = $ 467

COSTO TOTAL = $ 467 + $ 402 = $ 869

PUNTO DE EQUILIBRIO = $ 140.000 / ($ 1.500 - $ 402)

PUNTO DE EQUILIBRIO = 128

VERIFICACION PUNTO DE EQUILIBRIO

VENTA = $ 1.500 x 128 = $ 192.000

COSTOS VARIABLES = 128 x $ 402 = $ 51.456

COSTO FIJO = $ 140.000

COSTO TOTAL = $ 140.000 + $ 51.456 = $ 191.456

PRESUPUESTO

PRESUPUESTO ES

COSTO VARIABLE $ 402 x 300 =	$ 120.600
COSTO FIJO	$ 140.000
TOTAL PRESUPUESTO	**$ 260.600**
VENTAS = $ 1.500 x 300 =	$ 450.000
GANANCIA	$ 189.400

GANANCIA 72,7%

SI PARA DESARROLLAR EL NEGOCIO COMPRE:

1 TOLDO $ 40.000
8 SILLAS $ 32.000

¿CUAL ES SU GANANCIA?

CALIDAD MUJER DE

FIN





